

ОЮЛ Ассоциация Казахстанского Автобизнеса



**Вестник
АКАБ -**

**актуальные
автомобильные
новости**

**в Казахстане,
России и мире**

**07-13 ноября
2016**



+7 (727) 300 70 45 - Алматы +7 (7172) 24 19 28 - Астана
Адрес: г.Алматы, проспект Суюнбая 159-АЕ-mail: stat@akab.kz

СОБЫТИЯ НА АВТОМОБИЛЬНОМ РЫНКЕ



СОДЕРЖАНИЕ

- 1.Новости Казахстана.....3**
РАСТУТ ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ АВТОМОБИЛЕЙ КАЗАХСТАНСКОГО ПРОИЗВОДСТВА
Казахстанский авторынок оправляется от кризиса и неспешно наращивает объемы продаж отечественного производства. Эксперты Ассоциации казахстанского автобизнеса называют 2 основных фактора, которые повлияли на отечественный автомобильный рынок **3**
- АСКАР МАМИН ПОСЕТИЛ С РАБОЧИМ ВИЗИТОМ КОСТАНАЙСКУЮ ОБЛАСТЬ**
С рабочим визитом Костанайский регион посетил первый заместитель Премьер-Министра РК, председатель Комитета транспорта, логистики и связи Национальной палаты предпринимателей РК Аскар МАМИН. В ходе поездки он ознакомился с реализацией государственных программ и побывал на нескольких объектах **3**
- ПРОДАЖА Б/У АВТО В АВТОСАЛОНАХ НАБИРАЕТ ОБОРОТЫ**
Сегодня перед многими казахстанскими шоу-румами можно заметить выставленные на продажу б/у автомобили, а при покупке новой машины менеджер автосалона предложит часть стоимости оплатить старым авто. Это и есть непривычный, но набирающий популярность Trade-in **4**
- В 2016 ГОДУ В КАЗАХСТАНЕ СОБРАЛИ БОЛЬШЕ 8 ТЫСЯЧ АВТОМОБИЛЕЙ**
Доказывает свою состоятельность и отечественный автопром. Вклад казахстанских заводов в республиканский ВВП достиг полтриллиона тенге. Впрочем, прибыль увеличилась прежде всего за счет экономии. Например, на автосборочном заводе Усть-Каменогорска локализовали ключевые производственные процессы **5**
- КАЗАХСТАНСКУЮ ЭКОНОМИКУ ИЗЛЕЧИТ ТОЛЬКО РАЗВИТИЕ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА**
Экономисты излагают свое видение перспектив развития экономики Казахстана и сходятся во мнении, что ее оздоровление напрямую зависит от темпов развития собственного производства, передает Today.kz **5**
- СБОР СТАРЫХ АВТО И ЗАКУПКИ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА УТИЛИЗАЦИОННОГО ЗАВОДА НАЧНУТСЯ ОДНОВРЕМЕННО**
В настоящее время ведется разработка технической спецификации услуг по утилизации вышедшего из эксплуатации транспортного средства. В конце ноября "Оператор РОП" объявит закупки для строительства утилизационного завода в Казахстане. Об этом+ LS сообщили в пресс-службе компании **6**
- СКОРОСТЬ НА ДОРОГАХ В ГОРОДАХ КАЗАХСТАНА ХОТЯТ СНИЗИТЬ ДО 50 КМ/Ч**
Казахстанские ПДД ожидает ряд поправок, которые значительно облегчат жизнь водителям. По словам директора межведомственного научно-исследовательского института Академии правоохранительных органов при Генеральной прокуратуре РК Айдара Сасенова, одного из авторов концепции обеспечения безопасности дорожного движения, максимально разрешенную скорость в городах и посёлках страны планируется снизить до 50 км/ч **7**
- СПЕЦИАЛИСТЫ ПЕРЕЧИСЛИЛИ ОСНОВНЫЕ СТРАХИ КАЗАХСТАНСКИХ АВТОВЛАДЕЛЬЦЕВ**

При этом 75% автовладельцев в Астане и Алматы считают себя отличными водителями. Специалисты информационно-аналитического центра определили, чего больше всего боятся автовладельцы Алматы и Астаны, сообщает Zakon.kz со ссылкой на пресс-службу страховой компании «Kompetenz» 7

2.Новости России..... 8

«ЧЕРНЫЕ ЯЩИКИ» ПРИСМОТРЯТ ЗА ВЛАДЕЛЬЦАМИ АВТОМОБИЛЕЙ

За владельцами Audi и других дорогих машин теперь проследят «черные ящики». Систему слежения, похожую на авиационные «черные ящики», с 2020 года правительство РФ планирует устанавливать на все новые автомобили, продаваемые в России 8

ИМПОРТ АВТОМОБИЛЕЙ В РОССИЮ УПАЛ ПОЧТИ НА ЧЕТВЕРТЬ

Всего в Россию было завезено 197,6 тыс. единиц, следует из отчета Федеральной таможенной службы РФ. В январе-сентябре 2016 года в Россию было завезено 197,6 тыс. транспортных средств, что на 23,6% меньше, чем за аналогичный период прошлого года 8

СТАТИСТИКА ПРОДАЖ АЕВ: ЛУЧШИЙ МЕСЯЦ В ГОДУ

Речь не о том, что в октябре рынок начал восстанавливаться, просто база была настолько низкой, что снижение продаж уже не такое пугающее, как в предыдущие периоды. В октябре российский рынок легковых и легких коммерческих автомобилей просел всего на 2,6% 9

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ В ОКТЯБРЕ 2016 ГОДА

Согласно данным аналитического агентства «АВТОСТАТ», в октябре 2016 года объем рынка новых грузовых автомобилей в России составил почти 5 тыс. единиц, что на 4,8% больше, чем годом ранее. Таким образом, он показывает рост уже седьмой месяц подряд 11

РОССИЙСКИЙ РЫНОК НОВЫХ LCV В ОКТЯБРЕ 2016 ГОДА

Согласно данным аналитического агентства «АВТОСТАТ», в октябре 2016 года объем рынка новых легких коммерческих автомобилей (LCV) в России составил 8,8 тыс. единиц, что на 3,8% больше, чем годом ранее. Таким образом, после пяти месяцев падения он снова демонстрирует рост 12

3.Мировые новости.....13

ЧТО ЖДЕТ АВТОИНДУСТРИЮ ПОСЛЕ ПОБЕДЫ ТРАМПА

Электрокарам может снова стать "тесно", автомобили подорожают, а США сделают ставку на свои заводы. Победа Дональда Трампа на выборах в США вызвала необычайную активность пользователей в сети и панику на фондовых рынках. Но это – лишь краткосрочная реакция. Куда интереснее то, что ждет мировую экономику в ближайшие несколько лет, ведь Дональд Трамп шел на выборы с определенной программой, которая может затронуть и автоиндустрию, пишет "Автоблог" 13

В 2017 ГОДУ УКРАИНСКИЙ АВТОРЫНОК ЖДЕТ РОСТ: СТАНУТ ЛИ АВТОМОБИЛИ ДЕШЕВЛЕ

Если Рада примет соответствующие законы, электрокары подешевеют на 20%, а срок пребывания в Украине авто на иностранных номерах увеличат. Уже в 2016 году украинский авторынок начал стабилизироваться после двух лет падения. Так, если в прошлом году украинцы купили 46 тыс. автомобилей, то в этом прогнозируют рост продаж до 58 тыс. машин 14

ЕВРОПЕЙСКИЙ АВТОРЫНОК В ОКТЯБРЕ

ИСПАНИЯ, ИТАЛИЯ, ГЕРМАНИЯ, ВЕЛИКОБРИТАНИЯ 15

РОССИЙСКИЙ АВТОРЫНОК ЗНЯЛ ПЯТОЕ МЕСТО В ЕВРОПЕ

Российский авторынок по итогам октября 2016 г. сохранил за собой пятое место в Европе, сообщает аналитическое агентство «Автомост». Всего, по данным агентства, которое использует данные о регистрациях новых транспортных средств, за прошлой месяц в России без учета LCV было реализовано 115,5 тыс. машин 16

КАЗАХСТАН

РАСТУТ ОБЪЕМЫ ПРОДАЖ АВТОМОБИЛЕЙ КАЗАХСТАНСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

Казахстанский авторынок оправляется от кризиса и неспешно наращивает объемы продаж отечественного производства.

Эксперты Ассоциации казахстанского автобизнеса называют 2 основных фактора, которые повлияли на отечественный автомобильный рынок. Здесь и мировое падение цен на нефть и большая курсовая разница между тенге и российским рублем за период 2014-2015 гг. За это время в нашу страну было импортировано более 300 тысяч автомобилей, что сформировало отложенный спрос на 18-20 месяцев. Да и сами казахстанцы становятся бережливыми и осторожно распоряжаются финансами. Но есть и плюсы. Гораздо доступнее стали автомобили отечественного производства. Во многом благодаря системе льготного кредитования.



Владимир Герасименко, исполнительный директор Ассоциации казахстанского автобизнеса:

- На 2015 год около 26 млрд тенге выделило государство на эту программу. Значительная часть этих автомобилей приобреталась на эту

программу. Около 30% автомобилей приобретены по этой программе, и они казахстанского содержания. Т.е. автомобиль казахстанского содержания стал доступнее, качество растет, уровень локализации увеличивается.

Изменился и ценовой сегмент моделей, предлагаемых дилерами населению.

Владимир Герасименко, исполнительный директор Ассоциации казахстанского автобизнеса:

- Для тех, кто завозит, естественно, цена повлияла. Изменилась в сторону увеличения по сравнению с автомобилями казахстанского содержания. Средняя стоимость, я примерно скажу, для авто, которые импортируются в Казахстан, если брать в тенге - это 4-7,2 млн. Средняя стоимость автомобиля, который производится и продается - это от 4 до 5,2 млн. Разница значительная.

Даурен Акеджанов, начальник отдела продаж автосалона:

- Спрос на автомобили идет класса седан и кроссовер. Не будем говорить конкретно о моделях. В целом, если сравнивать по статистике того года, то более-менее рост пошел в автомобилях этих.

С прогнозами на будущее эксперты осторожны. Говорят, что дальнейшее развитие рынка во многом будет зависеть от ряда макроэкономических факторов. Но даже несмотря на рост стоимости топлива, на внутреннем рынке продажи идут. В этом автодилеры планируют реализовать на внутреннем рынке порядка 45 тысяч автомобилей, а в 2017-м этот объем может составить уже 65 тысяч авто.

АСКАР МАМИН ПОСЕТИЛ С РАБОЧИМ ВИЗИТОМ КОСТАНАЙСКУЮ ОБЛАСТЬ

С рабочим визитом Костанайский регион посетил первый заместитель Премьер-Министра РК, председатель Комитета транспорта, логистики и связи Национальной палаты предпринимателей РК Аскар МАМИН. В ходе поездки он ознакомился с реализацией государственных программ и побывал на нескольких объектах.



Перспективы автопрома и металлургии

Производственные площадки области Аскар Мамин начал с посещения АО «АгромашХолдинг» и ТОО «СарыаркаАвтоПром», где его ознакомили с процессом производства автомобилей, продемонстрировали линейку выпускаемой продукции, а также рассказали о перспективах развития автомобильного направления и производства сельскохозяйственной техники.

Председатель Совета директоров AllurGroup Андрей Лаврентьев начал презентацию костанайских заводов с демонстрации модернизированных цехов, в которых в скором времени будет запущено мелкоузловое

производство, включая сварку, окраску и сборку моделей легковых автомобилей Peugeot 301, JAC S3 и коммерческой техники Iveco Stralis. Он доложил, что уже закуплено оборудование, ведется подготовка к производству.

- Самое сложное оборудование размещено в цехах по сварке и окраске кузовов, - сообщил Андрей Лаврентьев. - Это универсальные площадки, где налажен процесс сварки кузовов SsangYong Nomad и Toyota Fortuner, а также окраска и катафорез. После модернизации цехов и установки нового сварочного комплекса мы локализуем еще две модели легковых авто Peugeot 301 и JAC S3.

Он также рассказал, что в рамках развития автомобильного направления на заводах AllurGroup активно ведутся переговоры о сотрудничестве с представителями узбекской автопромышленности.

Заинтересованность отечественного производителя в установлении контакта с узбекскими коллегами в первую очередь обусловлена имеющимся высоким уровнем локализации автомобилей и привлекательными низкими ценами. К числу перспективных проектов относится производство конкурентоспособного и доступного узбекского бренда Ravon, известного в РК, как Nexia. Андрей Лаврентьев подчеркнул, что данная модель получила все сертификаты, включая EURO 5. Стоимость Ravon будет варьироваться от 2 млн 200 тыс. до 2 млн 600 тыс. тенге.

- Более доступной стоимости на новый автомобиль в Казахстане не существует, - добавил он. - Мы планируем в течение двух лет перейти на мелкоузловое производство. Первые два года будем производить методом крупноузловой сборки, вести подготовку технологий и специалистов.

В некоторые из автомобилей, продемонстрированные на заводе, Аскар Мамин сел за руль управления, отметив при этом их комфортность. Не оставил без внимания первый вице-министр также представленный ассортимент специализированной техники Iveco, которая давно пользуется популярностью среди коммунальных служб республики. Большой интерес у Аскара Мамина вызвал городской

автобус Ankaï, предназначенный для перевозки пассажиров. Узнав его технические особенности, он отметил, что такие автобусы должны курсировать в городах Казахстана и посоветовал провести активный «промоушн» данного бренда с заместителями акимов других областей страны.

Одна из площадок AllurGroup АО «АгромашХолдинг» является крупнейшим производителем зерноуборочной техники в РК. Аскару Мамину на ней рассказали о перспективах развития производства сельскохозяйственной техники.

– За время деятельности предприятием было произведено свыше 4 тыс. единиц комбайнов, – отметил Президент AllurGroup Олег Цой. – На данный момент в компании осуществляют трудовую деятельность более 700 высококвалифицированных сотрудников. Доля местного содержания в производимой продукции достигла 50%. АО «АгромашХолдинг» тесно сотрудничает с такими отечественными предприятиями, как ТОО «Дон Мар», ТОО «АКБ «Кайнар», ТОО «КазТехФилтър». Производитель обладает крупнейшей сервисно-сбытовой сетью в РК, насчитывающей восемь филиалов и одиннадцать представительств на территории Казахстана. Компания занимает более 40% доли рынка ежегодно.

Также он проинформировал, что АО «АгромашХолдинг» находится в тесных партнерских отношениях с белорусским заводом по выпуску сельскохозяйственной техники ОАО «Гомсельмаш», а также подчеркнул, что стратегическое сотрудничество с компанией найдет новые формы взаимодействия.

– В планах развития дальнейшего стратегического сотрудничества мы намерены развивать производственные мощности для совместного производства, – отметил в своем докладе Олег Цой. – А также ежегодно выпускать не менее 600 комбайнов, увеличивать долю местного содержания, расширять номенклатуру производимой продукции в РК, а в 2017 году запустить производство рисоуборочного комбайна.



Результаты и проблемные вопросы

После посещения всех объектов Аскар Мамин провел специальное совещание, в ходе которого были обсуждены итоги развития региона за 10 месяцев и обозначены проблемные вопросы.

Аким области Архимед Мухамбетов доложил о ходе реализации проектов по Карте индустриализации, развитию обрабатывающей промышленности и автомобилестроения, переработке сельскохозяйственной продукции.

– Впервые за текущий период индекс физического объема промышленной продукции составил 100%, инвестиций в основной капитал – 101,4%, розничной торговли – 100,9%, – отметил глава региона. – Инвестиции в основной капитал также превышают уровень прошлого года в среднем на 1,5%. Продолжается индустриализация экономики области.

Архимед Мухамбетов рассказал, что для увеличения объемов производства машиностроения в этом году начато строительство индустриальной зоны, которое будет произведено в два этапа.

– Год назад по индустриальной зоне мы завершили подготовку проектно-сметной документации, – сообщил аким области. – В технико-экономическом обосновании изначально был расчет на 11 млрд тенге. В итоге все затраты мы оптимизировали. Решили, что сначала запустим площадку на 60 гектаров, где расположатся заводы по выпуску автокомпонентов, что позволит повысить локализацию, местное содержание автомобилей, выпускаемых у нас. Для сотрудничества пригласили партнеров из Китая и Узбекистана, и они поддержали нас. Сегодня мы уже начали строительство газопровода, водопровода и телефонной связи, в ближайшее время приступим к строительству административного здания, через два месяца начнем возводить линию электропередачи и подстанцию. Завершим все работы в августе 2017 года. Второй станет промышленная площадка на 200 гектаров, которая будет вводиться в строй позже. Она предназначена для предприятий строительной отрасли и перерабатывающих предприятий. При этом переработка сельхозпродукции и производство продовольственных товаров будут из этой зоны вынесены.

Также глава региона сообщил о том, что в этом году в рамках меморандума с компаниями АО «КазТрансГаз Аймак» и АО НК «КазМунайГаз» ведется газификация восьми крупных населенных пунктов, в трех из которых в этом году появится газ. Обозначил он и проблемный вопрос, который касается ремонта котельной №2 в Костанае. Ее реконструкция вошла в перечень объектов, ремонт которых финансируется за счет средств Евразийского банка развития, но министерство энергетики и сам банк не могут определиться с технологией работы котельной: использовать паровую турбину либо газопоршневою, а время идет.

Подводя итоги рабочего визита в область, первый заместитель Премьер-Министра РК подчеркнул важность исполнения поручений Главы государства по достижению всех запланированных макроэкономических показателей, обеспечению роста системообразующего сектора.

– Костанайская область развивается динамично, – заключил Аскар Мамин. – Будучи в целом аграрной, в последние годы она становится аграрно-индустриальной, имеет большой экспортный потенциал. В этой связи необходимо продолжить активную работу по диверсификации структуры экономики и развитию экспортного потенциала региона.

А все обозначенные акимом области проблемные вопросы, по словам Аскара Мамина, будут переданы для решения в Правительство.

ПРОДАЖА Б/У АВТО В АВТОСАЛОНАХ НАБИРАЕТ ОБОРОТЫ

Сегодня перед многими казахстанскими шоу-румами можно заметить выставленные на продажу б/у автомобили, а при покупке новой машины менеджер автосалона предложит часть стоимости оплатить старым авто. Это и есть непривычный, но набирающий популярность Trade-in.

Новый тренд замечен на авторынке Казахстана — пока продажи новых автомобилей продолжает снижаться, автосалоны принимают за продажи б/у машин по Trade-in. Она в Казахстане работает давно. Хотя полноценной программу, позволяющую легко избавиться от старой машины при покупке новой, назвать очень сложно. Вплоть до 2014 года палки в колёса трейд-ина ставило законодательство, вынуждающее дважды платить 12-процентный НДС. Но и после отмены двойного налогообложения популярности Trade-In не добавилось, при смене машины от старых авто избавлялись самостоятельно. Автомобилисты считали и, вероятно, считают до сих пор, что автосалоны не предложат конкурентную сумму за машину, так как сервисмены специально будут придирается к каждой мелочи.

Однако кризис вынудил многих, в том числе и самих дилеров, пересмотреть свои взгляды. Всё это привело к тому, что старые условия Trade-in, насквозь пропитанные ограничениями, уходят в прошлое. Некоторые игроки рынка теперь принимают не только автомобили, купленные у них, но и любые другие. Кое-кто даже на возраст авто не смотрит, пока дело не доходит до расчётов стоимости.

Но факт остаётся фактом, на сегодняшний день Trade-in стабильно набирает популярность, только в Алматы Aster Auto сейчас предлагает более полусотни авто с пробегом по программе Aster Expert. В связи с этим бизнесмены строят весьма грандиозные планы на следующий год. Так, к примеру, Astana Motors намерена в 2017 году реализовывать по программе 35 % от всех продаж в своей дилерской сети.

Отметим, авто, купленные салонами по Trade-in, тоже не сильно-то и задерживаются в шоу-румах. В среднем они продаются в течение месяца. И найти среди б/у можно практически всё что угодно, начиная от простенького Mitsubishi Galant 1993 года и заканчивая машинами одногодками, вроде Nissan Qashqai или премиальными авто за 20–25 млн тенге.

Сейчас доплату за новый автомобиль покупатели в основном отдают наличными, хотя программы, позволяющие взять недостающую сумму в кредит, а старое авто внести в качестве первоначального взноса, существуют. При этом некоторые дилеры позволяют таким образом взять и б/у авто, тогда как другие только начинают работу в этом направлении.

Тем не менее Trade-in в том виде, в котором она есть, пока далека от идеала. Главная проблема, которая не даёт программе заработать на всю катушку, — отсутствие специальной программы кредитования с выгодными условиями. Вторая — ожидание более высокой цены при сдаче старого автомобиля. Над решением первого вопроса сейчас активно работают автосалоны и банки, второй момент клиентам стоит принимать как данность. Ведь цена, указанная при подаче объявления о продаже на kolesa.kz, и та сумма, за которую машину забирает покупатель, в редких случаях совпадают.

Можно ожидать, что в будущем Trade-in окажет влияние и на рынок подержанных авто. Возможность приобрести не новое авто, получив при этом гарантии не только юридической чистоты, но и исправности основных агрегатов, чего-то да стоит. А уж если и программа кредитования будет привлекательной, то как бы машины с пробегом не стали покупать в автосалонах чаще, чем авто в масле.

В 2016 ГОДУ В КАЗАХСТАНЕ СОБРАЛИ БОЛЬШЕ 8 ТЫСЯЧ АВТОМОБИЛЕЙ

Доказывает свою состоятельность и отечественный автопром. Вклад казахстанских заводов в республиканский ВВП достиг полтриллиона тенге.



Впрочем, прибыль увеличилась прежде всего за счет экономии. Например, на автосборочном заводе Усть-Каменогорска локализовали ключевые производственные процессы. Тем самым затраты снизили почти вдвое.

Вячеслав Ветлугин, корреспондент

- В этом году в нашей стране собрали больше 8 тысяч автомобилей. Причем производство вот таких «ласточек» увеличилось на 68 процентов, и автозаводы нарастили мощности без серьезных капиталовложений.

Восточную мудрость постигли на автозаводе в Усть-Каменогорске. Теперь здесь все по «фен-шую». Автосборщикам больше не нужно бегать на склад за деталями. Запчасти и инструмент разложены на рабочих местах вдоль конвейера.

Владимир Дручинин, заместитель начальника цеха автосборки

- Вот обратите внимание, вот здесь человек даже не думает, ему

достаточно протянуть руку, взять инструмент либо какие-то комплектующие, которые он должен установить вот здесь, видите, никаких лишних движений.

Теперь 20 машин автослесари собирают почти на 6 минут быстрее. Вроде бы мелочь, но за 1 год ускоренной работы на четверть увеличился парк собранных машин.

А в Костаное учатся экономить не только время, но и энергию. На местном автозаводе тестируют электромобили конвейерной сборки. Управлять электрокаром сможет любая домохозяйка.

Олег Комиссаров, начальник цеха сборки легкой техники

- Батарея стоит литиевая, заряда хватает при наших тестированиях в среднем на 200 километров, здесь зависит от манеры езды. В чем плюсы? Во-первых, это экология, это первый плюс, и мы проводили небольшие тестирования на заряд и в переводе на 1 километр пробега, в отличие от бензина, он на 50 процентов дешевле получается.

В Костаное легковые автомобили, в Семее - автобусы. На «Семазе» налажен выпуск автобусов уже для силовых структур.

Марат Макишев, заместитель генерального директора автосборочного завода

- Особенностью данного автобуса является то, что он имеет высокую проходимость, предназначен для наших дорог, будет в эксплуатации более надежный, ремонтно-пригодный и в то же время экономичным.

Покупать свое или садиться за руль иномарки. Этот вопрос, похоже, становится все менее актуальным для казахстанцев. С января по сентябрь они купили почти 8 тысяч отечественных машин.

Кстати, в Казахстане в этом году отмечается рост автопарка, как и рост автокредитования.

На 1 августа 2016 года зарегистрированных машин в стране - 3 миллиона 858 тысяч, по сравнению с аналогичным показателем прошлого года этот показатель вырос на 10 процентов. Больше всего «железных коней» в Южно-Казахстанской и Алматинской областях, а также Алматы. Меньше всего машин в Западном Казахстане, Атырауской и Кызылординской областях. В среднем на каждые 100 человек в Казахстане приходится 22 автомобиля, причем все чаще автовладельцы прибегают к автокредитованию.

КАЗАХСТАНСКУЮ ЭКОНОМИКУ ИЗЛЕЧИТ ТОЛЬКО РАЗВИТИЕ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Экономисты излагают свое видение перспектив развития экономики Казахстана и сходятся во мнении, что ее оздоровление напрямую зависит от темпов развития собственного производства, передает Today.kz.

Экономист Айдархан Кусаинов считает, что открытые границы, дешевый импорт и сильный тенге привели к тому, что казахстанское производство оказалось в уязвимом положении, а кризис сырьевых компаний следует расценивать как сигнал о том, что развиваться, рассчитывая только на экспорт нефти, казахстанская экономика больше не может. По мнению эксперта, природа неконкурентоспособности казахстанской экономики скрывается не в отечественном бизнесе и производстве, а в валютной политике. "На

сегодняшний день Казахстан проявляет все симптомы "голландской болезни" в результате высокой доходности нефтяной отрасли и укрепления влияния реального курса национальной валюты. Резкое увеличение экспортных доходов за счет добывающего сектора экономики вызвало приток иностранной валюты в страну, что привело к укреплению тенге. Как известно, сильная национальная валюта снижает конкурентоспособность продукции отечественного производства, что ведет к сокращению выпуска и экспорта данной продукции и приведет к увеличению инфляции и росту безработицы. При этом растет импорт, снижается экспорт и, в конечном итоге, снижается валовой внутренний продукт. Соответственно, казахстанскому производителю приходится бороться за место на рынке с импортным товаром, цена на который снижается из-за укрепления национальной валюты", - отметил Кусаинов.

"Ни в одной стране мира нет неконкурентоспособных отраслей. Любая экономика может производить все. Это видно на примере таких стран, как Финляндия, которая производит всемирно известную технику под брендом Nokia, или Швеция, которая создала известную во всем мире марку автомобилей Volvo. Казахская промышленность не развивалась не потому, что она не может, а потому, что в стране совершенно искусственно дешевый импорт. Ослабление национальной валюты является негативным социальным фактором, но с точки зрения развития экономики – это шаг, который позволит запустить производство и снизить зависимость от нефтяного экспорта. В качестве примера можно рассмотреть политику Китая, где всегда был очень слабый юань. Из-за дорогого импорта китайцы потребляли только отечественную продукцию и активно развивали экспорт, потому что в стране, не зависящей от экспорта сырья, производство – единственный источник заработка. Усиление валюты Китая произошло только в 2005 году, после нескольких торговых войн, вызванных тем, что производители развитых стран оказались не способны конкурировать на собственных рынках с китайскими дешевыми товарами. В Казахстане происходит иная ситуация – мы можем ослабить свою валюту, но мы этого не делаем, из-за чего тормозим развитие собственного производства. А так как мы не можем уничтожить полностью свой промышленный сектор из-за большого количества занятости населения - где-то же люди должны работать и зарабатывать – мы начали применять дотации, меры государственной поддержки и прочее", - считает Айдархан Кусаинов.



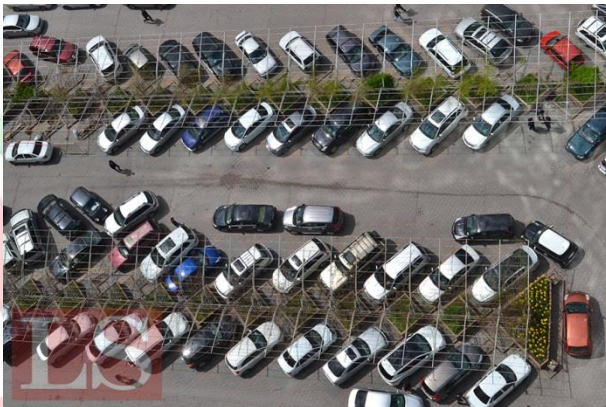
Мнением о том, как помочь отечественному производителю, который в рамках таможенного и евразийского экономического союзов оказался вовсе беззащитным, кроме как субсидиями из бюджета, поделился экономический обозреватель Денис Кривошеев. "Думаю, что нужно закрывать границы. Любыми способами, тем более, что Россия в этом смысле - настоящий пример для подражания. Искать возможность запретить свободное проникновение в страну молока, хлеба, мяса, да и вообще всех продуктов питания и промышленных товаров, производящихся на территории республики, - дело чести. Нужно защищать отечественного производителя. Если он прекратит свое существование, то в конечном итоге зарплату населению будет платить только государство, а как мы с вами видим, в новых реалиях денег взять ему негде, одни долги", - заявил Кривошеев.

В качестве удачных примеров ограничения доступа на казахстанский рынок импортных товаров Денис Кривошеев назвал введение лицензирования автомобильных дилеров и заградительные меры по ввозу подержанных автомобилей в страну. "Денег было много, хотелось всего и, главное, без препятствий, и стоило границам рухнуть, а Казахстану вступить в ВТО, как деньги кончились. Нужно снова думать, как их заработать. На этом фоне предложенные меры по защите автопрома выглядят недостаточными. Предлагаемые ограничения по ввозу автомобилей серыми дилерами и привилегированные условия для автопроизводителей не только не выглядят драконовскими, как их пытаются представить, а требуют значительного усиления, и вот почему. Мы, к сожалению, плохо представляем себе структуру каждого отдельного бизнеса, но что точно известно, машиностроение - важнейшая отрасль государства. Это точка отсчета экономической самостоятельности. Поэтому, если введут мусорный сбор, я проголосую и за него. Это не противоречит ни правилам ЕАЭС, ни ВТО. Мы все меньше получаем из таможенного котла, и нам нужно искать способы увода денег в собственный бюджет, в обход "общака". Мы достаточно помогли России и Белоруссии за последний год. Более двадцати миллиардов долларов вывезли. Пора и о себе подумать", - подчеркнул экономический обозреватель.

СБОР СТАРЫХ АВТО И ЗАКУПКИ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА УТИЛИЗАЦИОННОГО ЗАВОДА НАЧНУТСЯ ОДНОВРЕМЕННО

В настоящее время ведется разработка технической спецификации услуг по утилизации вышедшего из эксплуатации транспортного средства.

В конце ноября "Оператор РОП" объявит закупки для строительства утилизационного завода в Казахстане. Об этом+ LS сообщили в пресс-службе компании.



В настоящее время ведется разработка технической спецификации услуг по утилизации вышедшего из эксплуатации транспортного средства (ВЭТС).

Сама программа стимулирования сдачи ВЭТС стартует 21 ноября 2016 года, а до конца года планируется принять порядка 10 тыс. вышедших из эксплуатации авто.

"Мы понимаем, что к моменту запуска подобного рода производства необходим соответствующий объем. Многие процессы на бумаге, и нам необходимо четко понимать, насколько востребованной будет данная программа у населения. Этим решением и обоснован заблаговременный прием вышедших из эксплуатации транспортных средств", - пояснили в пресс-службе "Оператора РОП".

Отмечается, что до момента введения в эксплуатацию завода по утилизации ВЭТС принятые автотранспортные средства будут

находиться на хранении в пунктах сбора в 17 городах Казахстана. С пунктами сбора будут заключены договоры, согласно которым места для хранения будут нести полную материальную ответственность за полученные авто и обязаны давать банковские гарантии.

"Это позволит обеспечить сохранность накопленных объемов ВЭТС в той комплектации, в которой она была принята от автовладельцев. Параллельно прорабатывается вопрос по совершенствованию действующего законодательства, позволяющего "Оператору РОП" выделять денежные средства для получения сертификата на скидку на покупку нового авто у отечественных производителей. Это

отдельная программа, которая после внесения поправок будет внедрена в Казахстане. Она предусматривает выдачу сертификата на скидку в размере 315 тыс. тенге на покупку нового автомобиля", - добавили в "Операторе РОП".

Между тем, согласно правилам, отечественные автопроизводители на равных условиях с импортерами автотранспортных средств вносят утилизационную плату.

"Расчет утилизационного платежа транспортного средства производится путем сочетания базовой ставки и коэффициента платы", - напомнили в пресс-службе "Оператора РОП".

Платеж на легковой автомобиль (категории М1, в том числе G) разный и зависит от объема двигателя.

Минимальный - с объемом двигателя до 1 тыс. куб. см - составит 318,15 тыс. тенге, максимальный - с объемом двигателя свыше 3,001 тыс. куб. см - 2,439 млн тенге.

Для грузовых авто (категории N1, N2, N3, в том числе G) расчет производится в зависимости от веса транспортного средства, например, платеж за транспорт до 2,5 тонн составит 318,15 тыс. тенге.

И, наконец, для расчета утильплатежа за автобусы (ТС категории M2, M3, в том числе G) берется объем двигателя: до 2,5 тыс. куб см – 636,3 тыс. тенге, от 2,5 тыс. куб. см до 5 тыс. куб. см – 1,06 млн тенге.

"Расширенные обязательства производителя и импортера также распространяются на запасные части: шины, покрышки, аккумуляторы электрические, включая сепараторы для них, моторные масла, тормозные жидкости, антифризы и жидкости антиобледенительные", - пояснили в организации.

Казахстанская компания отметила, что во время разработки проекта рассматривался опыт опыта сбора, транспортировки, переработки и утилизации России, Китая, стран Европейского союза и Японии.

СКОРОСТЬ НА ДОРОГАХ В ГОРОДАХ КАЗАХСТАНА ХОТЯТ СНИЗИТЬ ДО 50 КМ/Ч

Казахстанские ПДД ожидает ряд поправок, которые значительно облегчат жизнь водителям.

По словам директора межведомственного научно-исследовательского института Академии правоохранительных органов при Генеральной прокуратуре РК Айдара Сасенова, одного из авторов концепции обеспечения безопасности дорожного движения, максимально разрешенную скорость в городах и посёлках страны планируется снизить до 50 км/ч.

В зонах риска, например вокруг школ, эксперты намерены ограничить скорость до 30 км/ч, а водителей автобусов и грузовиков обязать снижать скорость до 40 км/ч при подъезде к перекрёстку, сообщает kolesa.kz.

Рабочая группа мажилиса обсуждает также ряд поправок в действующий Административный кодекс. В частности, предлагается штрафы за нарушение требований к учебной езде, пользование внешними световыми приборами и аварийной сигнализацией, которые сейчас составляют 10 МРП, заменить на предупреждение, а нарушение правил проезда перекрёстка наказывать штрафом 3 МРП вместо пяти. Снизить на 30–50 % хотят и наказания для пешеходов, нарушивших ПДД. Ещё одно новшество, рассматриваемое экспертами, — внедрение европротокола, позволяющего водителям в случае незначительного ДТП самостоятельно вызвать страхового агента и решить вопрос без участия полиции.

Ну и наконец, по словам А. Сасенова, госслужащих предлагают обязать добираться до работы на общественном транспорте, а не на собственных авто. Причём обкатают эту схему сначала в Астане или Алматы. Правда, будет ли распространяться эта норма на министров, акимов, депутатов и остальных слуг народа, правовед не уточнил.



СПЕЦИАЛИСТЫ ПЕРЕЧИСЛИЛИ ОСНОВНЫЕ СТРАХИ КАЗАХСТАНСКИХ АВТОВЛАДЕЛЬЦЕВ

При этом 75% автовладельцев в Астане и Алматы считают себя отличными водителями.

Специалисты информационно-аналитического центра определили, чего больше всего боятся автовладельцы Алматы и Астаны, сообщает Zakon.kz со ссылкой на пресс-службу страховой компании «Kompetenz».



Повод для стресса есть у всех автомобилистов, водителей РК тревожат многие вещи, такие как агрессивное или опасное поведение других участников движения, вероятность попасть в аварию, а также то, что их транспортное средство могут повредить проезжающие мимо автомобили или проходящие пешеходы.

Исследование проводилось компанией методом глубинного интервью, в нем приняли участие автовладельцы южной и северной столицы республики в возрасте от 18 до 72 лет, 72% участников опроса – мужчины, 28% - женщины. Респондентам предлагалось ответить на вопрос: «Чего Вы, как автомобилист, боитесь больше всего?» Также респондентов просили оценить степень

испытываемого страха по десятибалльной шкале.

Только 11% опрошенных автовладельцев за рулем чувствуют себя в полной безопасности, 79% постоянно подвержены страхам и стрессу во время управления автомобилем, причем 75% респондентов считают себя отменными водителями.

Наиболее стрессовым (49 %) для водителей Алматы и Астаны оказалась возможность попасть в аварию, но речь идёт не об обычном столкновении, а о более серьёзных инцидентах с травмами. Чуть меньше трети респондентов, или 32%, боятся стать виновником ДТП с пострадавшими.

На втором месте "кошмаров автовладельцев" - плохие дороги. Они пугают 17% респондентов. Многие участники опроса жаловались не только на неудовлетворительное состояние дорожного полотна, но и на открытые люки, плохое уличное освещение некоторых участков

трасс крупнейших городов РК и неработающие светофоры. На третьем месте страхов водителей южной и северной столиц Казахстана находится пробки и неизбежность пребывания в них.

9% боятся двухколесных соседей по потоку. По их мнению, мотоциклисты на дороге представляют большую опасность из-за своей незаметности в потоке, более высокой скорости и частого маневрирования. На пятом месте страхов водителей южной и северной столиц Казахстана находится угон автомобиля, этой угрозы опасаются 8,5%.

7% респондентов часто думают о риске схлопотать штраф за нарушение правил дорожного движения, в частности, превышения разрешенного скоростного режима.

Невежливость других участников движения, отсутствие уважения, а иногда и хамство тревожат 6% участников опроса. Причем, согласно результатам ранее проведенного ИАЦ СК «Компетенз» исследования, 34% водителей Алматы и Астаны регулярно сталкиваются с неуважением и хамством на дорогах.

РОССИЯ

«ЧЕРНЫЕ ЯЩИКИ» ПРИСМОТРЯТ ЗА ВЛАДЕЛЬЦАМИ АВТОМОБИЛЕЙ

За владельцами Audi и других дорогих машин теперь проследят «черные ящики». Систему слежения, похожую на авиационные «черные ящики», с 2020 года правительство РФ планирует устанавливать на все новые автомобили, продаваемые в России. В единую базу станет поступать вся информация о местоположении и состоянии автомобиля. Не исключено, что «черный ящик» будет анализировать и стиль езды водителя, что может заинтересовать страховщиков при определении стоимости полиса.



Нововведение не коснется подержанных авто. Речь идет только о новых автомобилях. Идея получила одобрение правительства - вице-премьер Аркадий Дворкович распорядился о создании межведомственной рабочей группы для подготовки законодательной базы внедрения этих систем слежения. В состав рабочей группы вошли: Минпромторг, Минтранс, МВД, Минкомсвязи, Минфин, МЧС, Центробанк. К работе над проектом также привлечено некоммерческое партнерство

ГЛОНАСС.

ГЛОНАСС.

По замыслу разработчиков, «черные ящики» будут работать совместно с интеллектуальными транспортными системами крупных российских городов, которые позволяют в режиме реального времени регулировать транспортные потоки и менять режим светофоров в зависимости от загруженности дорог.

Как мировые автопроизводители воспримут возможность интеграции со штатными высокотехнологичными электронными системами премиальных машин еще и российских «черных ящиков» - остается только гадать.

Разработки некоммерческого партнерства ГЛОНАСС вызывают неоднозначную реакцию мировых автопроизводителей. Например, система реагирования «ЭРА-Глонасс», которая передает сигналы экстренным службам в случае аварии. Уже с первого января она должна быть установлена во всех продаваемых в России автомобилях. Как сообщает аналитическое агентство «Автостат», компания Audi решила не поставлять в Россию обновленные версии кабриолетов А5 и S5. В компании поняли, что дешевле вообще не поставлять в Россию такие машины, это будет выгоднее, чем оснащать их «ЭРА-Глонасс».

Вице-президент «Российской ассоциации автодилеров» Андрей Петренко напомнил, что Audi – не первая компания, которая из-за «ЭРБ-Глонасс» не будет поставлять автомобили в Россию. Аналогичное решение еще в июле приняли в BMW. Например, россияне не смогут купить всю пятую серию и купе второй, четвертой и шестой серий. «ЭРА-Глонасс» также скажется и на стоимости прочих моделей Audi, BMW и аналогичных марок.

Впрочем, идея «черных ящиков» пока что находится на стадии проработки порядка ее реализации. Как сообщают столичные СМИ, в действующих госпрограммах бюджет на создание новой системы слежения пока что не предусмотрен.

ИМПОРТ АВТОМОБИЛЕЙ В РОССИЮ УПАЛ ПОЧТИ НА ЧЕТВЕРТЬ

Всего в Россию было завезено 197,6 тыс. единиц, следует из отчета Федеральной таможенной службы РФ.



В январе-сентябре 2016 года в Россию было завезено 197,6 тыс. транспортных средств, что на 23,6% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. Из стран дальнего зарубежья было импортировано 190,8 тыс. автомобилей на 4,27 млрд долларов, из стран СНГ — 6,8 тыс. шт. на 110,9 млн долларов.

Грузовиков завезли меньше на 4,8% — до 13,9 тыс. шт., всего на сумму 665,9 млн долларов. Из них 11 тыс. грузовиков на 349,1 млн долларов было привезено из стран дальнего зарубежья, из стран СНГ — 2,9 тыс. на 316,7 млн долларов, следует из данных ФТС.

Это неудивительно, в России сейчас проще продавать локализованные автомобили, так, все десять моделей из десятки лидеров продаж — местного производства.

Сейчас в России выигрывают те производители, которые продают адаптированные

к местным условиям и произведенные здесь автомобили.

СТАТИСТИКА ПРОДАЖ АЕВ: ЛУЧШИЙ МЕСЯЦ В ГОДУ

Речь не о том, что в октябре рынок начал восстанавливаться, просто база была настолько низкой, что снижение продаж уже не такое пугающее, как в предыдущие периоды. В октябре российский рынок легковых и легких коммерческих автомобилей просел всего на 2,6%. В октябре продажи легковых и легких коммерческих автомобилей на российском рынке, согласно статистике Комитета автопроизводителей ассоциации европейского бизнеса, составили 126 658 автомобилей, что всего на 2,6% ниже, чем в октябре прошлого года. Напомним, что в октябре 2015-го был зафиксирован один из рекордных показателей падения продаж — минус 38,5%, по сравнению с октябрём 2014 года, так что прошлогодняя база оказалась крайне низкой.

Всего с января по сентябрь было продано 1 147 670 автомобилей. Председатель Комитета автопроизводителей АЕБ Йорг Шрайбер отмечает умеренное снижение продаж в октябре против итогов предыдущего года, при этом продажи октября даже немного превосходят продажи сентября. Это неплохой результат, подтверждающий ожидания, что ситуация должна стабилизироваться к концу года. Свою роль тут, безусловно, играет сезонность, но главным драйвером все же являются правительственные программы, стимулирующие спрос покупателей. Однако в АЕБ предупреждают, что действие этих программ скоро закончится, по крайней мере в той хорошо известной форме, в которой мы их знаем. Поэтому, какими будут продажи в 2017 году, представить на данном этапе сложно. Однако уже ясно, что без значимой поддержки правительства любой тренд на стабилизацию был бы кратковременным.

На первом месте по продажам по-прежнему Lada с результатом 23 307 автомобилей (+13%). Далее по убывающей: Kia — 15 015 шт. (+4%), Hyundai — 14 190 шт. (0%), Renault — 11 012 шт. (-2%), и замыкает пятерку лидеров Toyota с результатом 7740 шт. (+16%).

Наиболее высокую динамику продаж (по маркам легковых автомобилей, чьи показатели превысили 1 тыс. шт.), кроме Lada, в прошлом месяце продемонстрировал Lexus — 2221 шт. (+85%), также с плюсом завершила месяц Toyota — 7740 шт. (+16%), BMW — 2200 шт. (+6%), Kia — 15 015 (+4%).

Уже три месяца подряд корону самой популярной модели рынка носит Kia Rio (8974 шт.; -1%), которую выпускают на заводе в Санкт-Петербурге. В топ-10 востребованных моделей рынка вошли: Hyundai Solaris — 7477 шт. (-21%), Lada Granta — 6815 шт. (-27%), Lada Vesta — 5074 шт. (продажи начались с ноября прошлого года), Hyundai Creta — 4576 шт. (продажи — с августа этого года), VW Polo — 4474 шт. (-4%), Renault Duster — 3472 шт. (-17%), Lada Largus — 3038 шт. (0%), Renault Logan — 2626 шт. (-19%) и Lada 4x4 — 2604 (-7%). Одноклассник Хендэ Крета — Рено Каптур отстает от нее на 8 ступенек, его продажи в прошлом месяце составили 2436 автомобилей.

В целом же можно отметить, что потихоньку стартовало ежегодное ралли предновогодних распродаж. Оно только начинается, но если заданный в прошлом месяце темп сохранится, рынок к концу года может прийти с показателем минус 3,5–4,5% проданных легковых и легких коммерческих автомобилей.

Многие аналитики рынка ожидают в 2017 году небольшого роста рынка легковых автомобилей. В принципе, ничего не изменится, просто станет более заметным эффект низкой базы.

Зарабатывать на новых машинах у дилеров больше не получается, а вторичный рынок представляет большое поле возможностей, поэтому многие ритейлеры готовятся работать в формате 1+1.

Среди относительно свежих инструментов повышения спроса на автомобили — «черные пятницы», или попросту — распродажи с большими скидками.



ПРОДАЖИ НОВЫХ ЛЕГКОВЫХ И ЛЕГКИХ КОММЕРЧЕСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ В РОССИИ ПО МАРКАМ ЗА ПЕРИОДЫ ОКТЯБРЬ 2016/2015 гг. И ЯНВАРЬ-ОКТЯБРЬ 2016/2015 гг.

МАРКА	ОКТЯБРЬ			ЯНВАРЬ — ОКТЯБРЬ		
	2016	2015	YoY	2016	2015	YoY
Lada	23 307	20 592	13%	213 159	224 054	-5%
KIA	15 015	14 422	4%	121 723	134 160	-9%
Hyundai*	14 190	14 145	0%	115 428	133 530	-14%
Renault*	11 012	10 816	2%	91 834	98 143	-6%
Toyota*	7 740	6 688	16%	76 070	79 400	-4%
VW	6 996	6 927	1%	59 659	62 906	-5%
ГАЗ ком.авт.*	5 591	4 844	15%	43 154	41 735	3%
УАЗ*	5 316	5 270	1%	38 297	37 778	1%
Nissan*	5 029	6 090	-17%	57 524	75 402	-24%
Škoda	4 620	4 615	0%	45 569	45 753	0%
Ford*	3 638	3 962	-8%	34 569	30 508	13%
Mercedes-Benz	3 010	3 368	-11%	31 428	35 546	-12%
Chevrolet	2 440	3 485	-30%	24 503	43 327	-43%
Lexus	2 221	1 199	85%	19 594	16 385	20%
BMW	2 200	2 082	6%	22 841	23 092	-1%
Mazda	1 949	2 236	-13%	17 454	23 180	-25%
Lifan	1 801	1 787	1%	13 835	10 677	30%
Audi	1 491	2 155	-31%	17 573	21 121	-17%
Mitsubishi	1 256	3 048	-59%	14 095	31 139	-55%

Datsun	1 196	1 201	0%	14 145	27 146	-48%
Land Rover	808	925	-13%	7 593	9 485	-20%
VW ком.авт.*	650	468	39%	4 790	4 608	4%
Subaru	521	500	4%	4 475	5 839	-23%
Mercedes-Benz ком.авт.*	423	579	-27%	4 713	6 875	-31%
Volvo	422	624	-32%	4 401	5 957	-26%
Peugeot*	382	370	3%	3 053	4 891	-38%
Infiniti	364	372	-2%	3 697	4 555	-19%
Porsche	361	458	-21%	3 841	4 469	-14%
Citroën*	360	409	-12%	3 245	4 806	-32%
Chery	302	427	-29%	4 162	4 301	-3%
Suzuki	251	510	-51%	3 889	5 424	-28%
Ravon5	247	—	—	756	—	—
Geely	225	1 376	-84%	4 019	9 483	-58%
Jaguar	218	85	156%	1 542	831	86%
Honda	151	264	-43%	1 250	4 159	-70%
MINI	123	96	28%	1 107	1 161	-5%
FIAT*	111	310	-64%	1 781	3 175	-44%
Jeep	107	132	-19%	1 000	1 826	-45%
Cadillac	103	126	-18%	987	803	23%
DFM	79	155	-49%	1 030	964	7%
Isuzu*	77	43	79%	460	494	-7%
smart	65	39	67%	412	410	0%
Changan	64	71	-10%	449	476	-6%
FAW	43	—	—	735	—	—
Zotye3	37	—	—	227	—	—
Brilliance	37	130	-72%	814	890	-9%
Iveco*	36	96	-63%	444	614	-28%
SsangYong	24	125	-81%	1 134	4 735	-76%
BAW*	12	41	-71%	147	285	-48%
Foton*	12	1	1100%	42	17	147%
Genesis6	11	—	—	11	—	—
Alfa Romeo	10	7	43%	99	35	183%
Hyundai LCV	3	—	—	34	—	—
Chrysler	1	3	-67%	26	37	-30%
Haima	—	56	—	114	259	-56%
Daewoo4	—	1 621	—	8 574	17 119	-50%
Acura2	—	51	—	163	613	-73%
Opel	—	544	—	—	15 454	—
Great Wall	—	102	—	—	3 081	—
SEAT	—	—	—	—	47	—
JAC	—	5	—	—	137	—
Итого	126 658	130 053	-2,6%	1 147 670	1 323 297	-13,3%

ПРОДАЖИ НОВЫХ ЛЕГКОВЫХ И ЛЕГКИХ КОММЕРЧЕСКИХ АВТОМОБИЛЕЙ В РФ ПО МОДЕЛЯМ ЗА ПЕРИОДЫ ОКТЯБРЬ 2016/2015 гг. И ЯНВАРЬ — ОКТЯБРЬ 2016/2015 гг.

#	МОДЕЛЬ	БРЕНД	ОКТЯБРЬ			#	МОДЕЛЬ	БРЕНД	ЯНВАРЬ-ОКТЯБРЬ		
			2016	2015	YoY				2016	2015	YoY
1	Rio	KIA	8 947	9 017	-70	1	Solaris	Hyundai	74 079	95 047	-20 968
2	Solaris	Hyundai	7 477	9 507	-2 030	2	Rio	KIA	71 225	80 667	-9 442
3	Granta	Lada	6 815	9 308	-2 493	3	Granta	Lada	70 437	99 653	-29 216
4	Vesta	Lada	5 074	—	—	4	Vesta	Lada	42 499	—	—
5	Creta	Hyundai	4 576	—	—	5	Polo	VW	38 982	36 015	2 967
6	Polo	VW	4 474	4 637	-163	6	Duster	Renault	36 536	34 313	2 223
7	Duster	Renault	3 472	4 205	-733	7	RAV 4	Toyota	26 229	21 772	4 457
8	Largus	Lada	3 038	3 029	9	8	Niva	Chevrolet	24 063	25 357	-1 294

9	Logan	Renault	2 626	3 234	-608	9	Camry	Toyota	23 683	25 551	-1 868
10	4x4	Lada	2 604	2 795	-191	10	Logan	Renault	23 679	34 546	-10 867
11	RAV 4	Toyota	2 518	1 023	1 495	11	Largus	Lada	23 341	32 806	-9 465
12	Sandero	Renault	2 455	3 094	-639	12	Sandero	Renault	22 718	25 181	-2 463
13	Kaptur	Renault	2 436	—	—	13	4x4	Lada	22 676	30 265	-7 589
14	Niva	Chevrolet	2 381	3 039	-658	14	Rapid	Skoda	21 274	19 935	1 339
15	Rapid	Skoda	2 222	2 173	49	15	Octavia A7	Skoda	17 929	18 348	-419
16	Camry	Toyota	2 056	2 276	-220	16	Kalina	Lada	17 864	32 011	-14 147
17	Patriot	UAZ	1 963	2 298	-335	17	Patriot	UAZ	15 516	16 022	-506
18	Sportage	KIA	1 904	1 805	99	18	XRAY	Lada	15 124	—	—
19	XRAY	Lada	1 899	0	1 899	19	Sportage	KIA	15 023	16 248	-1 225
20	Octavia A7	Skoda	1 721	1 826	-105	20	Qashqai	Nissan	14 904	8 549	6 355
21	Almera	Nissan	1 707	1 471	236	21	X-Trail	Nissan	14 802	16 537	-1 735
22	Priora	Lada	1 549	1 838	-289	22	Priora	Lada	14 612	23 171	-8 559
23	Tiguan	VW	1 451	944	507	23	Creta	Hyundai	13 113	—	—
24	LC Prado	Toyota	1 388	1 291	97	24	Cee'd	KIA	12 694	16 223	-3 529
25	Kalina	Lada	1 346	2 907	-1 561	25	CX-5	Mazda	12 652	14 967	-2 315

РОССИЙСКИЙ РЫНОК ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ В ОКТЯБРЕ 2016 ГОДА

Согласно данным аналитического агентства «АВТОСТАТ», в октябре 2016 года объем рынка новых грузовых автомобилей в России составил почти 5 тыс. единиц, что на 4,8% больше, чем годом ранее. Таким образом, он показывает рост уже седьмой месяц подряд.



Лидером рынка грузовиков по-прежнему остается российский производитель KAMAZ, на долю которого в октябре пришлось более 35% от общего объема. В количественном выражении это соответствует 1,8 тыс. штук – на 3,8% больше, чем год назад. На втором месте располагается другой отечественный бренд – GAZ, показатель которого составил 533 автомобиля (-10,3%). Замыкает первую тройку шведская марка Scania (319 шт.; +43%). В пятерку лидеров также попали японский Isuzu (291 шт.; +3,6%) и белорусский MAZ (284 шт.; -22,2%).

Стоит отметить, что семь брендов из десяти по итогам прошлого месяца показали положительную динамику. Самая высокая – у Volvo (+248,1%), за счет низкой сравнительной базы прошлого периода. При этом в «минус» ушли MAZ, Hyundai и GAZ.

В модельной структуре октябрьского рейтинга лидером стал KAMAZ 4311, показатель которого составил 414 экземпляров (+8,9%). Следом идет GAZ Gazon (352 шт.; +13,2%). Замыкают пятерку лидеров сразу три модели Камского автозавода – KAMAZ 6511 (329 шт.; -28,3%), KAMAZ 5490 (318 шт.; +73,8%) и KAMAZ 6520 (259 шт.; +60,9%).

В ТОП-10 присутствуют и четыре представителя зарубежного автопрома: MAN TGS, Scania G, Mercedes-Benz Actros и Volvo FH. Именно последняя модель демонстрирует наибольший рыночный рост (+445,8%).

По итогам 10 месяцев 2016 года рынок новых грузовых автомобилей в России составил 40,9 тыс. штук – на 0,8% ниже, чем за тот же период прошлого года. При этом больше половины брендов из числа первой десятки по итогам января – октября имеют отрицательную динамику. В «плюсе» только Volvo (+20,3%), KAMAZ (+15,5%), MAN (+8,4%) и GAZ (+4,4%).

ТОП-10 МАРОК РЫНКА ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ* В РОССИИ В ОКТЯБРЕ 2016 ГОДА (шт.)

№	марка	октябрь '16	октябрь '15	16/15, %	10М'16	10М'15	16/15, %
1.	KAMAZ	1 800	1 734	3,8	15 854	13 724	15,5
2.	GAZ	533	594	-10,3	5 834	5 588	4,4
3.	SCANIA	319	223	43,0	1 796	2 158	-16,8
4.	ISUZU	291	281	3,6	1 900	1 990	-4,5
5.	MAZ	284	365	-22,2	2 683	2 975	-9,8
6.	MAN	281	180	56,1	1 669	1 540	8,4
7.	MERCEDES	244	178	37,1	1 389	1 520	-8,6
8.	URAL	237	191	24,1	2 059	2 106	-2,2
9.	VOLVO	188	54	248,1	1 089	905	20,3

10.	HYUNDAI	123	150	-18,0	1 128	1 961	-42,5
	ВСЕГО	4 950	4 723	4,8	40 924	41 248	-0,8

ТОП-10 МОДЕЛЕЙ РЫНКА ГРУЗОВЫХ АВТОМОБИЛЕЙ* В РОССИИ В ОКТЯБРЕ 2016 ГОДА (шт.)

№	модель	октябрь'16	октябрь'15	16/15, %	10М'16	10М'15	16/15, %
1.	KAMAZ 4311	414	380	8,9	3 585	3 177	12,8
2.	GAZ GAZON NEXT	352	311	13,2	3 546	2 449	44,8
3.	KAMAZ 6511	329	459	-28,3	4 021	4 235	-5,1
4.	KAMAZ 5490	318	183	73,8	1 815	508	257,3
5.	KAMAZ 6520	259	161	60,9	2 624	1 644	59,6
6.	MAN TGS	215	154	39,6	1 381	1 340	3,1
7.	SCANIA G	204	58	251,7	702	543	29,3
8.	MERCEDES ACTROS	195	140	39,3	1 154	1 030	12,0
9.	VOLVO FH	131	24	445,8	717	255	181,2
10.	KAMAZ 6522	103	117	-12,0	895	681	31,4
	ВСЕГО	4 950	4 723	4,8	40 924	41 248	-0,8

РОССИЙСКИЙ РЫНОК НОВЫХ LCV В ОКТЯБРЕ 2016 ГОДА

Согласно данным аналитического агентства «АВТОСТАТ», в октябре 2016 года объем рынка новых легких коммерческих автомобилей (LCV) в России составил 8,8 тыс. единиц, что на 3,8% больше, чем годом ранее. Таким образом, после пяти месяцев падения он снова демонстрирует рост.

Лидером рынка LCV традиционно является российская марка GAZ, на долю которой в прошлом месяце пришлось более 45% от общего объема. В количественном выражении это соответствует примерно 4,1 тыс. штук – на 7% больше, чем год назад. На втором месте располагается другой отечественный производитель – УАЗ, показатель которого превысил 1,6 тыс. автомобилей (+1,8%). Замыкает тройку лидеров российская LADA (1,1 тыс. шт.; +64,2%).



В первую пятерку также попадают немецкий Mercedes-Benz (582 шт.; -38,2%) и американский Ford (500 шт.; +61,8%). Отметим также, что в октябре самый высокий рыночный рост наблюдается у LADA и Ford (более 60% у каждой марки). В то же время наибольшее падение зафиксировано у Fiat (-65,2%).

В модельной структуре лидерство принадлежит GAZ Gazelle Next, объем рынка которой в прошлом месяце составил почти 1,9 тыс. единиц, что на 25,8% больше результата годичной давности. Далее следует фургон LADA Largus (1 тыс. шт.; +69,9%). На третьей и четвертой строчках тоже находятся отечественные

модели – УАЗ 3909 (777 шт.; +4,2%) и GAZ 3302 (743 шт.; -25%). Замыкает пятерку лидеров еще один представитель российского автопрома – GAZ 3221 (685 шт.; +97,4%), имеющий самую высокую динамику рынка в ТОП-10.

По итогам 10 месяцев 2016 года рынок новых LCV в России составил 71,1 тыс. штук – на 6,1% ниже, чем за тот же период 2015 года. В десятке марок-лидеров половина из них показывает положительную динамику: Volkswagen (+42,6%), Hyundai (+21,1%), Ford (+7,2%), LADA (+3,7%) и GAZ (+2,3%). Остальные находятся в «минусе» – в диапазоне от 12% (УАЗ) до 46% (Fiat).

ТОП-10 МАРОК РЫНКА LCV* В РОССИИ В ОКТЯБРЕ 2016 ГОДА (шт.)

№	марка	октябрь'16	октябрь'15	16/15, %	10М'16	10М'15	16/15, %
1.	GAZ	4 063	3 798	7,0	31 681	30 970	2,3
2.	УАЗ	1 623	1 594	1,8	14 325	16 270	-12,0
3.	LADA**	1 120	682	64,2	6 142	5 923	3,7
4.	MERCEDES	582	942	-38,2	5 153	7 533	-31,6
5.	FORD	500	309	61,8	3 571	3 332	7,2
6.	VOLKSWAGEN	392	294	33,3	3 487	2 446	42,6
7.	PEUGEOT	119	136	-12,5	967	1 269	-23,8
8.	HYUNDAI	109	76	43,4	1 230	1 016	21,1
9.	FIAT	103	296	-65,2	1 741	3 223	-46,0
10.	CITROEN	84	100	-16,0	728	935	-22,1

	ВСЕГО	8 835	8 512	3,8	71 077	75 663	-6,1
--	--------------	--------------	--------------	------------	---------------	---------------	-------------

ТОП-10 МОДЕЛЕЙ РЫНКА LCV* В РОССИИ В ОКТЯБРЕ 2016 ГОДА (шт.)

№	модель	октябрь'16	октябрь'15	16/15, %	10М'16	10М'15	16/15, %
1.	GAZ GAZELLE NEXT	1 881	1 495	25,8	14 435	10 686	35,1
2.	LADA LARGUS VU	1 004	591	69,9	5 067	5 158	-1,8
3.	УАЗ 3909	777	746	4,2	6 805	7 889	-13,7
4.	GAZ 3302	743	991	-25,0	8 328	10 239	-18,7
5.	GAZ 3221	685	347	97,4	2 925	2 674	9,4
6.	FORD TRANSIT	495	294	68,4	3 514	2 944	19,4
7.	MERCEDES SPRINTER	426	771	-44,7	3 872	5 769	-32,9
8.	УАЗ 2206	330	571	-42,2	3 257	6 099	-46,6
9.	GAZ 2752	303	286	5,9	2 474	2 389	3,6
10.	GAZ 2705	290	468	-38,0	2 349	3 608	-34,9
	ВСЕГО	8 835	8 512	3,8	71 077	75 663	-6,1

* В данном случае LCV - это транспортные средства полной массой до 3,5 т для коммерческой перевозки небольших грузов и пассажиров. Также к категории LCV мы причисляем коммерческие грузовики и микроавтобусы полной массой до 6 т и вместимостью до 19 пассажиров (если транспортное средство изготовлено на базе модели, входящей в сегмент LCV). Из числа пикапов к категории LCV нами относятся только пикапы производства ВИС (ВАЗИНТЕРСЕРВИС), как используемые преимущественно в коммерческих целях.

** С учетом автомобилей производства ВИС.

МИРОВЫЕ НОВОСТИ

ЧТО ЖДЕТ АВТОИНДУСТРИЮ ПОСЛЕ ПОБЕДЫ ТРАМПА

Электрокарам может снова стать "тесно", автомобили подорожают, а США сделают ставку на свои заводы. Победа Дональда Трампа на выборах в США вызвала необычайную активность пользователей в сети и панику на фондовых рынках. Но это – лишь краткосрочная реакция. Куда интереснее то, что ждет мировую экономику в ближайшие несколько лет, ведь Дональд Трамп шел на выборы с определенной программой, которая может затронуть и автоиндустрию, пишет "Автоблог". Многие люди ошибочно считают, что политика, тем более современная – это лишь красочное шоу, которое не имеет никакого влияния на жизнь обычного человека. А уж если речь заходит о внутренней политике США, то тем более. Конечно, американские выборы – яркое событие, которое привлекает внимание людей по всему миру. Но это еще не означает, что следующие за ними решения нового президента не скажутся на развитии тех или иных отраслей не только в США, но и в других странах. К чему же стоит готовиться крупнейшим автомобильным концернам?

Война с электромобилями

Как и многие республиканцы, Дональд Трамп известен как противник неотвратимости, глобального потепления. "Обама считает, что это – проблема номер один в мире. Мне кажется, это не одна из главных проблем. Поэтому я в это не верю. И, если кто-то меня не переубедит, то я буду считать, что есть погода. Я верю, что есть ее изменения, и я верю, что она то повышается, то понижается, то опять повышается", – заявлял Трамп в сентябре 2015 года. Поэтому, заняв президентское кресло, Дональд Трамп может значительно урезать программы, направленные на снижение вредных выбросов CO2.

Для автоиндустрии это означает, что в первую очередь пострадают производители электромобилей. И хотя это вряд ли затронет, например, Tesla Motors, играющую в "высшей лиге", такие компании как General Motors или Ford могут отказаться от ставки на производство электрокаров.

Вероятнее всего, мощные бензиновые моторы при Трампе могут вновь начать набирать популярность. По крайней мере, среди сторонников нового президента немало богатых бизнесменов и нефтяников, которые будут только рады подобным действиям главы государства. Так что для любителей моторов V8 и V12 победа Трампа – хорошая новость.

Поддержка американских заводов

Одним из предвыборных обещаний Дональда Трампа было создание новых рабочих мест внутри США. А главную угрозу для этого новый президент видит в торговой мощи Китая и Транстихоокеанском партнерстве. Но не только в нем. Знаете ли вы, что значительная часть автомобилей, продаваемых в США, производятся в соседних Мексике и Канаде? И Трамп неоднократно обращал на это внимание в своих предвыборных речах. "Рабочие места утекают из страны. Они достаются Мексике", – сетовал политик.

Если все пойдет по Трампу, то американские власти будут бороться с такой ситуацией. Это означает, что в выигрыше могут оказаться те компании, которые имеют производство на территории США. Причем речь идет не только о General Motors, Ford и Fiat-Chrysler, но и о Toyota, Nissan, Honda, BMW и Mercedes-Benz.

А еще на территории Соединенных Штатов могут появиться новые заводы. Причем, вероятнее всего, их разместят на территории так называемого Среднего Запада, расположенного в центре страны. По крайней мере, в начале ноября во время своего визита в Мичиган, Трамп обещал "вывести автоиндустрию на невиданный до сих пор уровень". А вот у компаний Hyundai-Kia, Volvo, Jaguar-Land Rover, Subaru, Mazda и Mitsubishi могут возникнуть проблемы, ведь все они сделали ставку именно на экспорт своей продукции в США.

Удар по немцам

Еще одним неожиданным последствием избрания Дональда Трампа на пост президента США может стать удар по немецким автопроизводителям. За последние годы компании Audi, BMW, Volkswagen и Mercedes-Benz расширили свое производство в Мексике. В случае, если Дональд Трамп отменит соглашение о свободной торговле с южным соседом, инвестиции не оправдают себя. Да, у всех названных компаний есть заводы в США, но что с того? Деньги, вложенные в мексиканские площадки, им ведь никто не вернет.

Удар по "немцам" может прийти с еще одного фланга. Знаете ли вы, что каждый седьмой автомобиль, выпущенный в Германии, идет на экспорт в США? Если Дональд Трамп сделает ставку на протекционизм, поставки могут пострадать. А ведь немцам и так придется столкнуться с выходом из Евросоюза Великобритании, в которой также продается немало машин из Германии.

Бой глобальной торговле

К экономической глобализации, похоже, уже давно привыкли все. И автоиндустрия – не исключение. Никого не удивляет, что, скажем, Toyota Corolla собирается в Турции. Причем глобализация касается не только самих сборочных площадок, но и поставок через границы различных автокомпонентов.

В случае, если Дональд Трамп действительно сделает ставку на протекционизм, правила игры поменяются для всех. Кто может гарантировать, что вслед за США аналогичные меры не введут другие страны? Причем у всех перед глазами даже есть еще один пример – Китай, где продавать автомобили могут только те компании, которые организовали на его территории совместное предприятие.

Другие страны могут задуматься: если таким протекционизмом можно заниматься США и Китаю, то почему нельзя им? А раз так, то автоконцернам может стать выгоднее не производить машины в разных точках мира, а собирать именно в той стране, где они будут продаваться. Причем чем больше будет потенциальный рынок, тем скорее там появится новый автозавод.

Не так страшен Трамп...

...как его малюют. Если вы уже начали рисовать постапокалиптические картины будущего, спешим успокоить – от победы Дональда Трампа автомобильная индустрия может пострадать, но катастрофы не случится. Да, некоторым автопроизводителям придется искать новые схемы работы, но это – не конец света.

К тому же в определенном смысле действия Трампа могут дать новый импульс развитию автоиндустрии, по крайней мере – в США. Такие компании как General Motors или Fiat-Chrysler за последние годы чувствовали себя не лучшим образом, но в случае, если меры по защите американского рынка будут приняты, все может поменяться.

Есть и еще один фактор. Возможные меры по поддержке протекционизма приведут к тому, что автомобили в США могут вырасти в цене – по оценкам экономистов примерно на \$5000. Для потребителей это, конечно же, минус. А вот для автопроизводителей – плюс, ведь они станут зарабатывать на каждой проданной машине гораздо больше, чем сейчас.

В 2017 ГОДУ УКРАИНСКИЙ АВТОРЫНОК ЖДЕТ РОСТ: СТАНУТ ЛИ АВТОМОБИЛИ ДЕШЕВЛЕ

Если Рада примет соответствующие законы, электрокары подешевеют на 20%, а срок пребывания в Украине авто на иностранных номерах увеличат

Уже в 2016 году украинский авторынок начал стабилизироваться после двух лет падения. Так, если в прошлом году украинцы купили 46 тыс. автомобилей, то в этом прогнозируют рост продаж до 58 тыс. машин. Станут ли автомобили доступней и что ждет авторынок в 2017 году узнавал "Сегодня.ua".

Почему украинцы будут покупать больше автомобилей?

Несмотря на то, что украинцы стали покупать больше автомобилей, до показателей 2013 года еще далеко, отмечают эксперты. До экономического кризиса и военных действий в Украине продавалось более 200 тыс. автомобилей в год - в три с половиной раза больше, чем сейчас. В 2017 году продажи автомобилей могут вырасти на 35% от нынешнего уровня, считает генеральный директор Всеукраинской ассоциации автоимпортеров и дилеров Олег Назаренко. Но есть и пессимистические прогнозы. "Если Рада будет пытаться изменить авторынок, импортеры будут его покидать. Уже "Хонда Украина" закрылась, китайские импортеры, тот же BYD ушел из нашего авторынка", – поясняет Олег Назаренко.

В 2017 году украинцы начнут покупать автомобили за счет отложенного спроса – почти два года украинцы не делали крупных покупок из-за нестабильной экономической и политической ситуации. В связи с тем, что гривна стабилизировалась, украинцы начнут вкладывать деньги в крупные покупки: авто и недвижимость, считает эксперт.

"Военно-политическая ситуация в стране была нестабильна и очень много людей откладывали покупку автомобилей. Сейчас растут не только продажи на рынке новых автомобилей, но и бытовой техники, недвижимости. Жизнь в государстве стабилизируется, и люди начинают вкладывать деньги в вещи длительного спроса", – считает Олег Назаренко.

Станут ли автомобили дешевле

В проекте бюджета Украины на 2017 год заложен среднемесячный курс доллара в 27,2-27,7 гривен – на 2 гривны больше, чем сегодня, что скажется и на цене автомобилей, привязанной к твердой валюте. Хотя по соглашению о зоне свободной торговли в 2017 года Украина должна уменьшить пошлинный сбор на 1 процентный пункт с нынешних 10%, такое уменьшение пошлины лишь незначительно повлияет на стоимость автомобиля. Учитывая ожидаемую инфляцию на уровне 8,1%, стоимость бензиновых и дизельных авто вряд ли уменьшится. Однако более доступными автомобили могут стать за счет снижения ставок кредитования банками, да и многое будет зависеть от договоренностей импортеров с производителями.

"Стоимость автомобилей – это непрогнозируемая вещь. Все зависит от того, как импортеры договорятся с производителями. Мы прекрасно понимаем, что производители на больших рынках не хотят терять позиций, и готовы продавать машины практически по себестоимости. Это, например, в РФ и США. В Украине и так позиция производителей достаточно взвешенная. Например, в автосалонах Парижа бренды автомобилей дороже, чем в Киеве", – говорит Олег Назаренко.

На поддержанные автомобили на топливе останутся те же льготные ставки акцизов, которые введены в Украине с 1 января в 2016 года. Важно отметить, что 2017 – последний год действия экостандарта Евро-5, пока можно импортировать автомобили возрастом до пяти лет. С 2018 года в Украине вступит в силу стандарт Евро-6, тогда в Украину можно будет ввозить только автомобили не старше 2-3 лет, которые стоят дороже.

Электрокары могут значительно подешеветь

Единственные автомобили, которые могут существенно подешеветь – это электрокары. В 2016 году темпы роста рынка электрокаров в Украине обогнали Польшу и Россию. В Верховной Раде уже лежит законопроект об отмене НДС на электромобили. Если законопроект примут, электрокары станут на 20% дешевле. Например, Nissan Leaf 2010 года выпуска стоит 450 434 грн, если отменят НДС, его стоимость снизится до 360 347 грн.

Но пока в Украине на авторынке дефицит электрокаров из-за проблем с сертификацией американских машин, поскольку они не соответствуют европейским стандартам безопасности. По прогнозам CEO ElectroCars Александра Кравцова, если данный вопрос будет решен, в 2017 году рынок электрокаров продолжит рост.

"Если до конца года сертификационные войны прекратятся, а также, возможно, депутаты проголосуют за льготы на электрокары, будет новый толчок на рынке. Количество электрокаров на дорогах вполне вероятно увеличится до 4 тысяч. Это будут электрокары с пробегом из США. Nissan Leaf 2013 года можно будет купить за 13 тыс. долларов, а средняя стоимость за модели будет где-то 15 тыс., все-таки 30 тыс. долларов за новый Leaf – недоступна цена для большинства. Мы все еще считаем отмену НДС на несколько лет лучшим и самым эффективным стимулом развития рынка электрокаров", – отмечает CEO ElectroCars Александр Кравцов.

Правила нахождения в Украине нерастаможенных авто могут изменить

Чтобы не растаможивать автомобили, купленные в Европе, жители приграничных районов каждые пять дней вынуждены пересекать границу. Из-за этого на пунктах с Польшей часто возникают крупные очереди. В 2017 году правила нахождения авто с иностранной регистрацией могут упростить. В Верховной Раде зарегистрирован соответствующий законопроект, который находится на рассмотрении в Комитете налоговой и таможенной политики. По словам главы комитета Нины Южаниной, после его принятия, в Украине могут продлить сроки нахождения автомобилей с иностранной регистрацией за определенную ежемесячную плату. Сейчас депутаты решают ее размер.

"Предложение Геннадия Москаля в том, чтобы пользователи транспортных средств на иностранных номерах уплачивали всего 10 евро в месяц, освобождались от необходимости растаможивать свои автомобили, ввезенные из-за границы", – отмечает она.

Кроме того, в Раде еще зарегистрировано четыре законопроекта, которые предлагают увеличить срок пребывания в Украине таких автомобилей с нынешних пяти дней до месяца и даже до года. Так, законопроект №1393 предлагает увеличить срок транзита для автомобилей до 30 дней, законопроект №1393-1 – до 60, а в проекте закона №4437 предлагается увеличить срок до 30 дней за 408 грн/мес. Законопроекты №2359а и №4223 разрешает гражданам Украины ввозить автомобиль с иностранной регистрацией на год.

ЕВРОПЕЙСКИЙ АВТОРЫНОК В ОКТЯБРЕ

ИСПАНИЯ

Испанский авторынок в октябре увеличился на 4% и составил 83248 машин. Как отмечают в Испанской ассоциации производителей легковых и грузовых автомобилей (ANFAC), это лучший результат за октябрь с 2009 года, несмотря на то, что положительная динамика в прошлом месяце заметно снизилась в связи с завершением стимулирующей программы по субсидированию покупки новых экономичных автомобилей. По итогам десяти месяцев 2016 года продажи автомобилей в этой стране выросли на 10,8% и составили 957468 единиц. Согласно прогнозу ANFAC, в 2016 году испанский авторынок вырастет более чем на 6% и достигнет 1,1 млн проданных машин.

Согласно данным, полученным агентством «АВТОСТАТ» в ANFAC, самой продаваемой в Испании автомобильной маркой в октябре стал Renault, который увеличил продажи на 4,9% до 6676 единиц. На втором месте идет SEAT, реализовавший 6321 автомобиль (+22,6%). Третью строчку занимает Peugeot, чей результат составил 6027 машин (-7,7%). Замыкают пятерку лидеров Volkswagen (5974 шт., -6,1%) и Opel (5685 шт., +9%).



ИТАЛИЯ



Автомобильный рынок Италии в октябре вырос на 9,8% и составил 146632 машины. Как отмечают в Итальянской ассоциации автопроизводителей (ANFIA), это лучший показатель за октябрь с 2009 года, хотя положительная динамика вновь стала измеряться однозначными величинами. По итогам десяти месяцев 2016 года реализация автомобилей в этой стране увеличилась на 16,7% до 1 млн 553 тыс. 394 единиц.

Согласно данным, полученным агентством «АВТОСТАТ» в ANFIA, самой продаваемой в Италии автомобильной маркой остается Fiat, который в октябре реализовал 29582 машины (+6,5%). Второе место занял Volkswagen, чей результат составил 11386 автомобилей (+7,2%). На третьей строчке идет Ford, увеличивший реализацию на 10,6% до 10138 единиц. Замыкают пятерку лидеров Renault (8145 шт., +5,4%) и Opel (7796 шт., +7,1%).

ГЕРМАНИЯ

Немецкий авторынок в октябре снизился на 5,6% и составил 262724 машины. По итогам десяти месяцев 2016 года продажи новых автомобилей в этой стране увеличились на 4,9% до 2 млн 818 тыс. 507 единиц.

Согласно данным, полученным агентством «АВТОСТАТ» в Федеральном транспортном агентстве Германии (КВА), самой продаваемой маркой на немецком рынке остается Volkswagen, который в октябре реализовал 49441 машину (-19,7%). На втором месте идет Mercedes-Benz, снизивший реализацию на 2,4% до 24907 единиц. Третью строчку занимает Audi, чей результат составил 23292 автомобиля (-2,9%). Замыкают пятерку лидеров BMW (20608 шт., -3,5%) и Opel (19582 шт., -0,1%).



ВЕЛИКОБРИТАНИЯ

Британский авторынок в октябре вырос на 1,4% и составил 180168 машин. Как отмечают в Британском обществе автопроизводителей и автодилеров (SMMT), умеренный рост спроса продолжился после рекордных продаж в сентябре. По итогам десяти месяцев 2016 года реализация легковых автомобилей в Великобритании увеличилась на 2,5% до 2 млн 330 тыс. 663 единицы.



По данным, полученным агентством «АВТОСТАТ» в SMMT, лидером автомобильного рынка Великобритании в октябре остается Ford, реализовавший 21411 автомобилей (-3%). На втором месте идет британский Vauxhall, продажи которого составили 14949 машин (-5,9%). Третий результат показала Audi – 14659 проданных автомобиля (+11,2%). Замыкают пятерку лидеров Volkswagen (14023 шт.; +0,4%) и BMW (13541 шт.; -2,9%).

РОССИЙСКИЙ АВТОРЫНОК ЗНЯЛ ПЯТОЕ МЕСТО В ЕВРОПЕ

Российский авторынок по итогам октября 2016 г. сохранил за собой пятое место в Европе, сообщает аналитическое агентство «Автостат». Всего, по данным агентства, которое использует данные о регистрациях новых транспортных средств, за прошлой месяц в России без учета LCV было реализовано 115,5 тыс. машин.

Первое место в рейтинге занимает Германия. В октябре 2016 г. на местном рынке было реализовано 262 724 автомобилей. Эта цифра на 5,6% ниже показателей за аналогичный период прошлого года.

На втором месте – Великобритания, где за месяц было продано 180 168 легковых автомобилей. Эта цифра на 1,4% больше, чем годом ранее, и соответствует уровню 2015 года. Как отмечают в Британском обществе автопроизводителей и автодилеров (SMMT), после рекордных продаж в сентябре небольшой рост сохранился и в прошлом месяце.

Замыкает первую тройку Франция. На местном рынке в прошлом месяце было продано 155 201 автомобилей, что на 4% меньше, чем годом ранее. Далее идет Италия, где было реализовано 146 632 машины. Эта цифра на 9,8% больше, чем в октябре 2015 года. Как отмечают в Итальянской ассоциации автопроизводителей (ANFIA), это лучший показатель за октябрь с 2009 года, хотя положительная динамика вновь стала измеряться однозначными величинами.



При подготовке вестника использованы материалы из са́йтов: www.mei.net.cn, www.zakon.kz, www.zr.ru, www.automag.kz, www.bnews.kz, www.kolesa.kz, www.autostat.ru, www.autonews.autoua.net, www.kstnews.kz, www.auto.mail.ru, www.motorpage.ru, www.motor.kz, www.auto.kz, www.aebrus.ru, www.forbes.kz, www.ratel.kz, www.ls.kz, www.kapital.kz, www.hronika.info, www.kursiv.kz, www.afau.kz, www.vedomosti.ru, www.informburo.kz, www.regnum.ru, www.pavlodarnews.kz, www.abctv.kz, www.caravan.kz, www.radiotochka.kz, www.1gai.ru, www.pitstop.kz